



## Estimación de la inversión del campo

Según un Informe técnico presentado por AACREA y titulado «De la tierra al país», la próxima cosecha de granos (2010/2011) se estima que llegaría a 95 millones de toneladas, la segunda después de la de la campaña 2008/09, que habría llegado a cerca de 97 millones de toneladas.

El trabajo se sustentó en estudios realizados sobre la agricultura extensiva y el análisis de 17 regiones y 18 cultivos con 2 planteos para cada cultivo y región y se calcularon los gastos directos, indirectos e inversiones para lograr el mencionado objetivo.

El trabajo es una estimación y no pretende certeza alguna, más si tenemos en cuenta que todavía no se han sembrado los granos de la cosecha gruesa (principalmente maíz y soja) y que algunos climatólogos estiman que podría producirse un fenómeno Niña, con carencia de lluvias en los últimos meses del año. Tampoco existe certeza de cual será el nivel de los precios en el momento que los granos fluyan a los canales de comercialización. De todas maneras, es un ejercicio útil que muestra, en líneas generales, como podría ser la rentabilidad de los mencionados cultivos de registrarse los mencionados supuestos y que los costos se adecuen a las previsiones.

La dimensión del trabajo abarca los siguientes puntos:

a) Agricultura extensiva; b) 18 cultivos analizados, c) 17 regiones; d) 2 planteos para cada cultivo y región; e) Gastos directos, indirectos e inversiones

Las fuentes utilizadas son diversas y responden al sector público y privado.

La cantidad de cultivos y regiones suman un total de 370 planteos productivos. La superficie agrícola es la total del país. Las regiones CREA se utilizan a modo de referencia.

Los alcances de los gastos directos son los siguientes:

a) Labores; b) Semillas; c) Agroquímicos; d) Fertilizantes; e) Riego; f) Cosecha; g) Almacenaje; h) Transporte; i) Seguros

Los alcances de los gastos indirectos son los siguientes:

a) Estructura; b) Administración; c) Financiamiento; d) Arrendamientos

Los alcances de las inversiones durables son los siguientes:

a) Maquinarias; b) Mejoras; c) Pickups

Los supuestos que se tuvieron en cuenta son los siguientes:





a) Superficie a implantar: 31,3 millones de hectáreas. De soja de 1° y de 2° se estima que se sembrarían 18,8 millones de hectáreas; de trigo se sembrarían 4,3 millones de hectáreas; de maíz se sembrarían 3,7 millones de hectáreas; de girasol 1,6 millones de hectáreas; de sorgo 800 mil hectáreas y de otros 2,1 millones de hectáreas, siendo los cultivos más importantes el de cebada cervecera con el 28,3% de esa cifra, el de algodón con el 19,4%, el de maní con 9,9% y el de arroz con 8,0%.

b) Producción esperada: 95,35 millones de toneladas. De soja de 1° y 2° se estiman 52,7 millones de toneladas; de maíz 20,1 millones; de trigo 11,2 millones; de girasol 2,9 millones; de sorgo 3,1 millones y de otros 5,43 millones. Dentro de estos otros, la participación mayor sería la cebada cervecera con 2,03 millones de toneladas, la de arroz con 1,36 millones de toneladas; la de maní con casi 700 mil toneladas y la de algodón con 570 mil toneladas.

Como se dijo más arriba, de soja se estima una implantación de 18,8 millones de hectáreas, una producción de 52,6 millones de toneladas y un rendimiento en soja de primera de 2.835 kg/ha. Los gastos directos y de comercialización se estiman en \$ 20.053 millones.

De maíz se estima se estima una implantación de 3,7 millones de hectáreas, una producción de 20,1 millones y un rendimiento de 6.784 kg/ha. Los gastos directos y de comercialización se estiman en \$ 6.093 millones.

De trigo una implantación de 4,25 millones de hectáreas, una producción de 11,16 millones de toneladas y un rendimiento de 2.701 kg/ha. Los gastos directos y de comercialización se estiman en \$ 4.457 millones.

De girasol se estima una implantación de 1,55 millones de hectáreas, una producción de 2,89 millones de toneladas y un rendimiento de 1.892 kg/ha. Los gastos directos y de comercialización se estiman en \$ 1.142 millones.

De algodón se estiman gastos directos y de comercialización por \$ 700 millones y de arroz se estiman gastos por \$ 640 millones.

Los principales rubros de gastos para todos los cultivos son los siguientes:

- a) Gastos directos por \$ 21.775 millones.
- b) Gastos de comercialización por \$ 13.835 millones.
- c) Gastos de arrendamientos por \$ 12.687 millones.
- d) Gastos indirectos por \$ 8.873 millones.
- e) Gastos de cosecha por \$ 6.624 millones.
- f) Inversiones durables por \$ 6.362 millones.

El total de gastos se estima en 70.156 millones de pesos (17.761 millones de dólares a un tipo de cambio de \$ 3,95 = u\$s 1).

En el Trabajo de CREA que bajamos de su blog de internet no encontramos la estimación de los ingresos.





Solo en uno de los medios se estimó que el valor de la cosecha, de cumplirse los más arriba mencionados supuestos, sería de 21.600 millones de dólares. Nuestra estimación difiere de esta última cifra y la calculamos en 20.446 millones de dólares.

Hemos partido de los precios estimados al momento de cosecha.

El valor de la producción granaria lo estimamos en alrededor de:

- a) Soja poroto: 52,7 millones de toneladas a u\$s 253 = u\$s 13.333 millones.
- b) Maíz: 20,1 millones de toneladas a u\$s 140 la tn = u\$s 2.814 millones de dólares.
- c) Trigo: 11,2 millones de toneladas a u\$s 185 la tn = u\$s 2.072 millones de dólares.
- d) Girasol: 2,9 millones de toneladas a u\$s 265 la tn = u\$s 769 millones
- e) Otros granos: 8,1 millones de toneladas a u\$s 180 = u\$s 1.458 millones.
- f) Total: 95 millones de toneladas por u\$s 20.446 millones de toneladas.

Por lo tanto, de partir de este último número, las utilidades antes del impuesto a las ganancias estarían en el orden de 2.685 millones de dólares.

Tengamos en cuenta que las retenciones llegarían a alrededor de 7.800 millones de dólares.

